

СОБЫТИЙНО-  
ОРИЕНТИРОВАННАЯ СИСТЕМА  
УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ



## ■ Финансирование дебиторской задолженности – Основные функциональности в iMX

[WWW.CODIX.EU](http://WWW.CODIX.EU)

КАНАДА США МЕКСИКА ВЕЛИКОБРИТАНИЯ МАРОККО ИСПАНИЯ ФРАНЦИЯ ГЕРМАНИЯ БЕЛЬГИЯ  
ТУНИС РУМЫНИЯ БОЛГАРИЯ ОАЭ ВЬЕТНАМ



## ■ Бизнес система управления событиями

**iMX** это результат многолетних исследований и разработки первого Европейского технополиса: София Антиполис, во Французской Ревьере, недалеко от Ницы.

**iMX** это инновационное программное решение, которое обрабатывает — в рамках своей уникальной технологии — 100% стандартных функций различных бизнес-отраслей, а также конкретные требования каждого Клиента.

- **iMX** это наиболее эффективная система управления различными видами финансирования и инкассации денежных средств: Контракты, Дебиторская задолженность, Финансирование, Факторинг, Кредитное страхование, Кредитование, Операционный и Финансовый лизинг, Коммерческое кредитование, Добровольная инкассация задолженности (превентивная, ранняя, поздняя), Юридическая инкассация задолженности, Претензии, Судебные процессы и т. д.
- **iMX** предлагает всем пользователям в этих отраслях непревзойденную открытость и универсальность.
- **iMX** стандарт предлагает самый обширный набор функций, как по масштабу, так и по глубине охвата всех операций от потенциальных клиентов до завершения контракта.
- **iMX** интегрированный инструмент моделирования бизнес-процессов и рабочего процесса (iMX Expert System), полный веб-портал для внешних доступов (заказчики по самообслуживанию, доступ партнеров по финансированию, онлайн-платежи от должников, обмен мгновенными сообщениями и т. д.), а также полнофункциональный дозвонщик с Интерактивным распознаванием голоса, электронной почтой и т. д.). Поскольку эти модули интегрированные по умолчанию, они легко активируются в iMX с минимальными усилиями.
- **iMX** предлагает полную мультивалютную и многоязычную поддержку (приложение используется в 50 странах, на 28 языках).
- **iMX** поддерживается специальной командой разработчиков CODIX — первоклассных технических специалистов, а также бизнес экспертами из вашей отрасли, всегда предлагая лучшие рекомендации по реализации с точки зрения бизнеса.
- **С момента своего создания** у CODIX всегда была стратегия непрерывного улучшения набора функций iMX. Ежегодно значительная часть бюджета CODIX идет на НИОКР и стандартное обогащение функциональных возможностей набора iMX. iMX может размещаться у наших Клиентов или размещаться извне в любом центре обработки данных, в том числе на облаке.
- Процессы CODIX сертифицированы в соответствии с ISO 9001:2015.

## ПО ЗАКАЗУ



- **iMX** предлагает настраиваемые фрагменты для вашей головоломки, которые помогут вам выполнить ваши организационные потребности. Управляйте всеми бизнес-процессами в рамках единой технической структуры, специально разработанной для вас.

## ПОДДЕРЖКА



- **iMX** поставляется с практической поддержкой, предоставляемой на круглосуточной основе с соответствующими договору SLAs. Доверьте iMX и доверьтесь нам.

## Технологии

**Технология CODIX направлена на то, чтобы предложить нашим клиентам мощный и масштабируемый пакет программного обеспечения для бизнеса с максимальным уровнем гибкости в поддержке операций и настройке системы, а также полной интеграции с их ИТ-ландшафтом:**

- **Динамическое перераспределение** структур данных по видам деятельности (взыскание долгов, коммерческое финансирование, страхование кредитов) и/или по клиенту. Независимо от характера обрабатываемых данных или их изменения, технологии CODIX позволяют систематически следить за потребностями клиента и обеспечивать их плавную эволюцию.

- **Все данные и бизнес-объекты**, хранящиеся в базе данных, могут использоваться по правилам экспертной системы CODIX (средство моделирования бизнес-процессов и рабочего процесса). Экспертная система — это механизм обработки интеллектуальных правил, который автоматизирует распределение задач и досье/учетных записей пользователям, выполняет бизнес-процессы и рабочие процессы, сложные формулы расчета и процесс генерации текста.
- **Каждое событие**, входящее в систему (после ввода с клавиатуры или взаимодействия данных с другой системой), обрабатывается экспертной системой в режиме реального времени. Экспертная система удовлетворяет ожидания пользователей, автоматизируя повторяющиеся задачи, позволяя пользователям сосредоточить свои усилия на дополнительных задачах, требующих сильных профессиональных навыков. Менеджеры по операциям заметят увеличение производительности и качества обслуживания в результате внедрения технологий CODIX.
- **Надежные и стабильные технологии:** операционные системы UNIX (AIX, HP/UX, SUN SOLARIS) или Linux (RedHat, Suse, Oracle Linux) и Oracle Database обеспечивают масштабируемость от тысяч до нескольких миллионов случаев в полностью безопасной среде управления.
- **Встроенная интеграция:** все инструменты, необходимые пользователю, интегрированы в уникальный пользовательский интерфейс — текстовая обработка, факс, модуль управления документами, электронная почта и телефония, SMS-сообщения.
- **Безупречная веб-архитектура:** iMX работает на модели „Тонкий клиент“, для которой требуется только веб-браузер на рабочей станции пользователя. Внешняя часть состоит из:
  - ✓ Компонентов веб-технологий (Spring MVC, Angular)
  - ✓ Java-апплетов: текстовый редактор Java (CODIX) и инструмент отображения для интегрированных изображений с фреймами (CODIX), которые взаимодействуют с внутренними компонентами iMX через службы REST и служебную BUS
- **Возможность интеграции** в другие системы (такие как общие системы бухгалтерского учета, страхование кредитов EDI, SWIFT/SEPA и т. д.) осуществляется по всем возможным протоколам и методам (сервисы SOAP и REST, очереди, двумерные или XML-файлы по FTP, DB Connect, и т. д.)
- Непревзойденный уровень поддержки CODIX обеспечивается благодаря защищенному удаленному обслуживанию.

## ■ Программные модули

Программа iMX состоит из трех основных модулей:

- **iMX Внутренний доступ**, для операций бэк-офиса (внутренние операционные пользователи)
- **iMX Внешний доступ**: web-портал самообслуживания для Ваших клиентов, дебиторов и бизнес партнеров
- **iMX Анализ и Решения** (Инструмент Бизнес аналитики/отчетности)

Все инструменты, которые использует компания для коммуникации со своими клиентами и партнерами, встроены и доступны в iMX: почта, факс, телефония, СМС, социальные сети, аватар, др.



## ■ Настройка

Каждое iMX решение настраивается под специфические нужды Клиентов. Существует 5 уровней настройки:

- Создание экспертной системы без ограничений по характеру или количеству ее правил управления — для управления делами/счетами, расчета или распределения досье, а также для „текстов“, выпущенных системой (письма, электронные письма, факсы), CODIX всегда предлагает полный стандартизованный набор параметров бизнес-процессов, охватывающий весь спектр операций. На этапе настройки этот набор по умолчанию проверяется и изменяется, чтобы адаптировать процедуры к нуждам клиентов, методам локального рынка и т. д.
- Технологии CODIX позволяют обрабатывать любую информацию как на уровне сторон договора, так и на уровне досье/документов. Большая библиотека доступных экранов помогает удовлетворить большинство потребностей и также может быть адаптирована для удовлетворения конкретных требований клиентов.
- Стандартные форматы данных, поставляемые CODIX, отвечают требованиям обмена данными между iMX и остальными информационными системами, такими как система учета. Однако в рамках интеграции iMX может потребоваться индивидуальный „инжектор данных“.
- Решение iMX Plug&Play поставляется с набором стандартных отчетов о деятельности. Они могут быть скорректированы, а дополнительные добавлены как часть настройки.
- Внешний вид внешнего веб-интерфейса (iMX Extranet) согласован с графической схемой клиента.

**Хорошо зарекомендовавшая себя процедура установки гарантирует успех каждого проекта CODIX.**



## ■ Уровни бизнеса

Решение iMX удовлетворяет потребности широкого круга предприятий, видов деятельности и продуктов:

| Взыскание долгов                      | Коммерческое финансирование                        | Лизинг                      | Личные финансы         |
|---------------------------------------|----------------------------------------------------|-----------------------------|------------------------|
| Дружелюбная коллекция                 | Факторинг/Финансирование дебиторской задолженности | Автофинансирование          | Нераспределенные займы |
| Управление дебиторской задолженностью | Кредитование под залог активов                     | Финансирование оборудования | Распределенные займы   |
| Профилактические действия             | Финансирование на уровне счета-фактуры             | Займы                       | Торговая точка         |
| Поздний сбор                          | Обратный факторинг/Финансирование цепочки поставок |                             | Возобновляемый         |
|                                       | Финансирование заказа на закупку                   |                             | Ссуды на недвижимость  |
|                                       | Амортизируемые ссуды                               |                             | Ипотечные кредиты      |
|                                       | Неамортизируемые ссуды и кредитные линии           |                             | Консолидация долгов    |
|                                       | Софинансируемые займы и мультифинансирование       |                             | Кредитное страхование  |
|                                       | Обязательства по подписи                           |                             |                        |
|                                       | Финансирование закупок                             |                             |                        |
|                                       | Кредитное страхование                              |                             |                        |

## ■ Непрерывные инвестиции в iMX решения

Функциональный охват iMX постоянно расширяется нашими Бизнес-экспертами, чтобы предвидеть потребности рынка и возможности, которые наши клиенты пожелают завтра.

Своевременный запуск нового предложения/продукта является одним из конкурентных преимуществ, предоставляемых iMX нашим Клиентам. Это стало возможным благодаря высоко адаптивным параметрическим характеристикам iMX, а также уникальной стратегии ad-hoc (для каждого клиента), предлагаемой CODIX. iMX используется сегодня в 50 странах и это число растет благодаря нашим глобальным Клиентам. Важным аспектом стратегии продукта CODIX является интеграция в качестве стандартной функции iMX любых изменений, которые необходимо учитывать:

- Любое местное регулирование в любой стране где используется iMX
- Любые методы наиболее адаптированные к местному рынку



## ■ Поставка комплектных и интегрированных систем

---

Все расширенные функции для бизнеса поставляются со стандартной версией iMX. Полная техническая интеграция со всеми системами ИТ-ландшафта наших клиентов является систематическим компонентом для всех наших проектов внедрения.

## ■ Проекты под жестким контролем и контролируемым бюджетом

---

Благодаря команде экспертов, ориентированной на бизнес и ИТ и благодаря хорошо зарекомендовавшей себя методологии настройки, **CODIX гарантирует успешная реализация каждого проекта.**

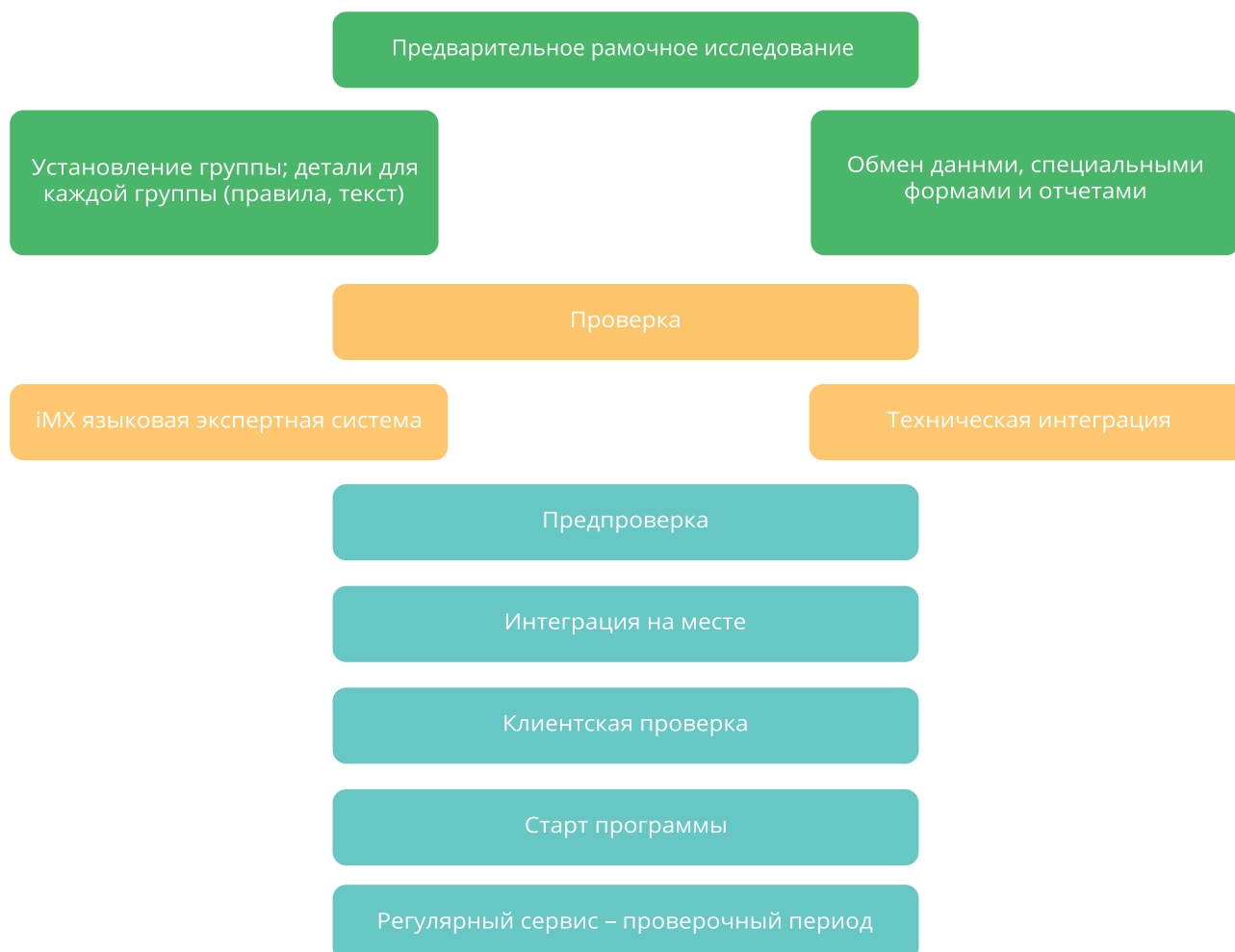
Все проекты реализуются в установленные сроки/на фиксированной основе, а CODIX фиксирует глобальный бюджет для согласованного объема с самого начала любого проекта.

Уровень настройки системы iMX адаптирован к контексту и потребностям Клиента, начиная с чистых реализаций Plug&Play и заканчивая гораздо более настраиваемыми решениями. В любом случае, поставляется всегда одна и та же система iMX. Отличия заключается только в уровне изменений в настройке и параметризации по умолчанию Plug&Play и количестве интерфейсов. Это означает, что система может развиваться одновременно с нашим Клиентом, расширяя уровень настроек по мере развития потребностей нашего Клиента, весь набор инструментов iMX и мощность доступны каждому клиенту CODIX.



## ■ Наша методология внедрения

Все расширенные функции бизнеса поставляются со стандартной версией iMX. Полная техническая интеграция со всеми системами ИТ-ландшафта наших клиентов является систематическим компонентом для всех наших проектов внедрения.



## ■ Больше, чем просто клиенты

С момента своего основания CODIX привлекает интерес и внимание крупнейших компаний во Франции и за рубежом благодаря эффективности, масштабируемости, надежности и открытости своего решения iMX. Эти качества убедили крупные корпоративные группы, лидеров в своих отраслях бизнеса, принять нашу технологию.

Благодаря своей самодостаточной и самофинансируемой структуре, CODIX может быть очень адаптивным и реактивным, и всегда делает все возможное для установления полностью совместных долгосрочных отношений и партнерства с каждым из своих клиентов, от начинающих предприятий до очень крупных международных групп.



## ■ Поставщики финансирование бизнес процесса

### Управление перспективами

- **Ввод:** создание предполагаемого контракта (внутренний, импорт и/или экспорт) проекты контрактов и предложений для внутренних комитетов и перспективы
- **Отслеживание** коммерческой активности (назначение, документы на инкассацию долга, др.)
- **Контроль качества дебитора** (достигшего лимита) в случае финансирования долга
- **Оценка всех видов финансируемых** активов на основе рыночных ставок
- **Моделирование финансирования**
- **Переоценка других видов** активов, подлежащих финансированию на основе рыночных ставок
- **Анализ подтверждающих** документов и вычисление рисков и гарантий: оценка перспектив
- **Использование внешней базы данных** для КУС и анализа дебитора

### Управление контрактом

- **Регистрация** подписанного контракта
- **Активация контракта**
- **Открытие счета дебитора и подтверждение лимита**
- **Отслеживание жизненного цикла контракта** (корректировки, ревизии, восстановление, прекращение, необслуживаемые по стандарту IFRS9)
- **Регистрация** специального коллекторского счета

### Управление гарантиями

- **Регистрация гарантий**
- **Автоматическое отслеживание восстановленных гарантий**
- **Управление со-заемщиками и гарантами**

## Расчет комиссионных для производителя, со-фактора, поставщика

- **Вычисление комиссионных** и затрат на оплату, отчетность
- **Вопросы связанные** с комиссионными платежами и факторинговыми затратами

## Получение счетов третьих лиц (адвокат, исполнитель, др.)

- **Регистрация счетов**, отправленных от третьих лиц
- **Вопросы связанные с платежами третьим лицам** после проверки и удержания затрат

## Выставление счетов третьим лицам (со-факторы, клиенты)

- **Расчет комиссионных** подлежащих сбору (факторинг комиссия, комиссии за финансирование, комиссия за перевод кредита, за обработку документов, за утверждение, за обработку чека, и т. д.) и выставление счета
- **Расчет и фактурирование затрат и обслуживания**
- **Периодическая корректировка** комиссионных и счетов
- **Отслеживание платежей третьих лиц** по выставленным счетам, получение платежей

## Создание счетов дебитора

- **Ручной или массовый ввод**
  - ✓ Контроль и проверка информации полученной от разных дебиторов (адрес, тел, RIB, национальный ИДН, др.) использующих такие внешние базы данных как Graydon, Coface, Equifax, D&B, др.
  - ✓ Автоматическая или ручная проверка в соответствии с заданными критериями
- **Управление группами дебиторов**
  - ✓ Сбор и архивирование информации
  - ✓ Уведомление должника в случае раскрытия контракта

## Модификация, закрытие и юридическое оформление счетов дебитора

- **Модификация структуры** (слияние, временная остановка, др.)
- **Закрытие** (согласно различным критериям: блокировка покупки, нулевой баланс, др.)
- **Зачистка** (закрыто с момента x, др.)
- **Блокировка счетов дебитора**
- **Управление в юридической фазе** с управлением юристами, исполнителями, др.

## Обеспечение кредитного риска

- **Управление кредитом**, и установленным лимитом финансирования, лимиты для каждого должника и для группы дебиторов
- **Автоматизированный процесс принятия решения**, основанный на анализе, или страховом покрытии кредита, или кредитного лимита со-фактора
- **Автоматическая или ручная проверка решений и активация**, основанная на параметрах контракта
- **Автоматическая идентификация клиента** (для неоплаченных счетов)
- **Обеспечение диверсификации клиентского портфеля** путем ввода в контракт процента за концентрацию. Информирование дебитора о раскрытии параметров контракта
- **Уведомление клиентов о принятии решения**

## Обработка полученных подтверждений и ордеров

- **Получение дебиторской задолженности/заказов на продажу** (на бумажном носителе, в электронном виде, через экстранет и т. д.) путем перевода денежных средств или путем сравнения с полным регистром
- **Принятие** (счетов) или интеграция файлов/сообщений (поступивших от внешних источников)
- **Ввод признанных доходов**
- **Многоуровневая проверка денежных переводов** (соответствие параметру, клиенту, должнику, контракту, счету)
- **Коррекция неточностей**
- **Проверка дебиторской задолженности** (ручная или автоматическая в соответствии с заданными критериями)

- **Обработка новых элементов** с помощью теневого управления или новых продаж, с или без комплектацией, в качестве выбора: дисконтирование счетов или факторинг
- **Запуск финансовых расчетов**, оценка защиты от рисков и обновление портфелей
- **Одобрение**, отказ, создание резерва дебиторской задолженности (автоматически в соответствии с заданными критериями с ручной модификацией/проверкой в соответствии с заданными параметрами)
- **Автоматическое открытие счетов дебитора** (в соответствии с установленными критериями)
- **Выдача документов** в соответствии с параметризованной периодичностью (изменение деталей для денежных переводов дебиторской задолженности, письмо о переуступке права требования дебиторской задолженности, уведомление о кредите, уведомление о дебетовании, отчет о покупке, уведомления клиентов и должников)

## Финансирование

- **Финансирование в реальном времени** (глобально и счет-фактура) по предварительно заданным параметрам (оценка, утверждение по набору клиентов/должников, утверждение группы должников, судебные процессы, предел финансирования клиента, группы клиентов и т. д.)
- **Автоматическое** или ручное финансирование в соответствии с параметрами управления
- **Возможность использования ручных или автоматических положений с учетом видимых рисков** (гарантийные фонды, резервы и т. д.)
- **Автоматическая или ручная обработка** исходящих подтверждений
- **Определение различных ставок финансирования в зависимости от типа и качества залога**
- **Определение** предельных размеров для разных категорий залога (например, инвентарь не может превышать 25% от стоимости дебиторской задолженности)

## Потоки в пользу клиента

- **Получение заявок на оплату** (автоматическая оценка распределения платежей по методу основанному на контракте)
- **Управление авансами**, срочные авансы, банковская гарантия
- **Подтверждение выплат**

## Распределение оплат дебитора

- **Установление обменных** средств информации должника (запись соглашений об обменных средствах массовой информации, выпуск средств обмена)
- **Получение платежей должника** (дематериализованное, материализованное, конфиденциальное), обработка отклоненных платежей
- **Письмо клиента для прямых платежей**
- **Автоматическое согласование**
- **Автоматическое, полуавтоматическое, ручное распределение** (в соответствии с предустановленными правилами: по возрасту учетной записи, по величине досье, по клиенту, по должнику, по счету-фактуре)
- **Оценка ожидаемых платежей после скидок**, кредитных сообщений, судебных процессов
- **Отчет о распределении** платежей по клиенту
- **Отчет о распределенных** платежах по фактору
- **Подтверждение** клиентских согласований
- **Закрытие** распределения
- **Управление** нераспределенных платежей
- **Управление** оплатами дебиторов

## Международный

- **Комплектация и плавная интеграция** с системой сообщений FCI
- **Управления** локальными счетами клиента
- **Управление взысканием**

## Отслеживание риска дебитора

- **Переоценка** риска дебитора в связи с новой поступившей информацией
- **Рассмотрение кредита или финансирование лимита** (запрос на увеличение, уменьшение, ревизия, закрытие)
- **Управление и контроль за неплатежами**
- **Случайное восстановление**



## Напоминания дебиторам

- **Поиск и контроль** за беспорными оплатами
- **Напоминания** (через факс, по почте, по телефону, е-мейл)
- **Формальное сообщение**
- **Добровольное урегулирование**

## Отслеживание контракта

- **Запрос на оценку** контрактных рисков
- **Выдача отчетов** о клиентских рисках
- **Процесс** банкротства
- **Установка** параметров управления
- **Изучение доходности по контракту**
- **Изучение и анализ запросов клиента**
- **Переоценка** клиентского портфолио

## Ревизия контракта

- **Список контрактов** просмотреть/обновить
- **Корректировка** тарифной сетки
- **Форма для комиссии по корректировке**
- **Издание дополнительных пунктов**
- **Сопроводительное письмо**
- **Издание информационного письма**

## Заккрытие контракта

- **Заккрытие** и модификация параметров управления
- **Контроль** предварительных сообщений
- **Баланс** счетов

## Архивирование

Когда контракт теряет силу, досье архивируется в соответствии с запросом пользователя или правилами Экспертной системы. Несмотря на это, архивированные досье сохраняются в архивной базе данных, со всей необходимой информацией, используемой в статистических анализах.

## Клиентские споры

- **Страхование безопасности третьих лиц** (декларация о суммах, запрос на оформление поручительства, др.)
- **Управление судебными спорами** – стандарт IFRS9 недействующие контракты и правонарушения (просроченные)

## Кредитное страхование

- **Контроль** за клиентскими полисами кредитного страхования
- **Контроль** за внутренним кредитным страхованием
- **Контроль** за внешним кредитным страхованием
- **Переоценка риска дебитора** в соответствии с вновь поступившей информацией
- **Ревизия кредитного или финансового лимита** (запрос увеличения, снижения, ревизии, закрытия)
- **Контроль за поздними платежами**
- **Клиентская компенсация** в случае неуплаты

## Мониторинг

- **Запрос контроля специфических рисков**, групп, др.
- **Запрос о начале планирования:** контроль групп, увеличение групп, продажа страхования с учетом группы
- **Индикаторная система контроля**
- **Статистика группы**

## Периодическая обработка

- **Автоматическая переоценка** скоринга клиента или дебитора
- **Выпуск контрактных документов** (выписка по счету дебитора, выписка по клиентскому счету, др.)

## ■ Досье коммерческие финансы

Контрактные досье и досье счета клиента создаются после просмотра или при подписании договора. Клиент-/дебиторские досье создаются на протяжении всего срока действия клиента.

- Автоматическое присвоение делу
- Назначение менеджера досье через Экспертную систему в соответствии с правилами авторизации и профиля
- Неограниченное количество участников с уникальной базой данных лиц

Когда используется Экспертная система, досье автоматически запускается без участия его менеджера и согласовывает события. В любой момент менеджер может взять контроль над досье и обработать „в ручном режиме” часть особенных досье, не описанных в правилах Экспертной системы.

Каждый менеджер досье имеет шаблон, т.е. список досье в которые он должен вмешаться, потому что Экспертная система не предпринимала никаких действий. Сообщения приходят через Экспертную систему или напрямую менеджеру или другому пользователю. Некоторые действия имеют крайний срок для обработки. Если срок не выполняется, система отправляет сообщение супервайзеру менеджера досье. Так что, досье в ожидании всегда контролируется.

В любой момент пользователь может видеть „хроно” — список всех событий, происшедших по досье, отсортированных в обратном порядке для целей поиска последних событий, с опцией:

- Принять содержимое всех полученных текстов (писем) с опцией немедленной печати
- Увидеть все принятые документы с возможностью распечатать (для модуля с управлением документами)
- Увидеть детали всех учетных и управленческих элементов представленных в досье

**Пролистываемое меню позволяет прямой доступ ко всем бизнес процессам а так же к iMX функциональностям:**

- Тексты: подборка текстов разреженных для принтирования или персонализация некоторых писем в досье через CODIX Текстовый редактор
- Срочная отправка: для быстрой отправки свободных текстовых сообщений ко всем действующим лицам из досье или к индивидуальным получателям из базы данных
- Доступ к другим досье одного и того же действующего лица (клиент, корпоративный oferent, поставщик, др.)

- Ввод данных (или подтверждение через интерфейс) любым средством передачи: поступление платежей, с контролируемым распределением по клиентским досье и автоматическое соответствие авансов, рефинансирование (трансферы, чеки), трансферы из кейса в кейс
- Модификация соответствий платежей должников и дебиторской задолженности
- Ввод информации (пример: запись о разговоре по телефону)
- Досье: демонстрация и обновление всех данных досье:
  - ✓ Участники, контракт, активы, др.
  - ✓ Добавление участников (третьи лица или другие)
  - ✓ Дата ввода добавленного документа в досье
  - ✓ Экспертная система: текущее и прошлое досье
  - ✓ Вид счета досье
  - ✓ Деархивирование досье
- Системный администратор может настроить меню для каждого пользователя и предоставить ему авторизацию.
- Пользователь имеет постоянную онлайн помощь и кнопку помощи.

## Обмен данными (стандартный или специфический интерфейс)

- Автоматическое создание данных (досье, физические лица) с поступающей информацией от других информационных систем компании – например: миграция
- Разархивация информации (авансы, платежи должников, заявка на выписку по счету, FCI сообщения, др.) отправка данных через другие системы (файл исходящих платежей для банка, решения по лимиту, заявка клиента, FCI сообщения)

## Экстранет

- Клиенты могут:
  - ✓ Проверить свой текущий счет, счета дебиторов, консолидированный счет
  - ✓ Проконтролировать свои авансовые переводы, финансирование
  - ✓ Принять или отправить файл с заявкой открыть/закрыть счет дебитора
  - ✓ Подать на рассмотрение заявку на новые авансы
  - ✓ Запросить финансирование
  - ✓ Связаться с их соответствующим менеджером досье
  - ✓ Загрузить их отчеты

- Дебиторы могут:
  - ✓ Проверить их счета клиентов
  - ✓ Со временем сделать онлайн платежи
- Пользователи компании могут подключаться удаленно к приложению и всем его функциям.

**Итак, iMX позволяет обрабатывать все данные и управленческие правила для Факторинга, кредитования под залог активов, исследования потребительских финансов, обратной сделки, кредитного страхования.**

## Компания и персонал

Управление основными функциями каждой компании и пользователей системы:

- Пароли
- Распределение принтеров по рабочим станциям
- Приоритет задач для пользователей
- Настраиваемое меню
- Авторизация для пользователей
- Управление авторизациями
- Управление отсутствиями, выходами, графиками и переносом расписания на доступных пользователей за определенный период

## Система контроля

- **Управление работой принтера**

**iMX имеет чрезвычайно мощный диспетчер задач, который позволяет легко выполнять все операции с текстами в очереди печати:**

- Смена принтера, типа бумаги, приоритета
- Просмотр очереди для печати текста
- Возврат напечатанного текста для перепечати
- Управление очередностью
- Контроль исполнения и отчетов через интерфейс
- **Так же некоторые инструменты обработки факсов**

## Списки & отчеты

Стандартные и специфические отчеты и выписки, в реальном времени или по расписанию.

## ■ Бухгалтерский учет и фактурирование

### Бухгалтерский учет

iMX имеет мощный инструмент параметризации, который позволяет генерировать любую транзакцию бухгалтерского учета из любого события, имеющего место в досье на протяжении всего жизненного цикла: движения регистрируются в общей производственной отчетности iMX и/или отправляются в виде потока записей в журнале или отчетов бухгалтерского учета событий в другие приложения, которые обеспечивают управление общей и бюджетной бухгалтерской отчетностью, денежными средствами и т. д. Учет по Досье обрабатывается в режиме реального времени.

iMX поставляется с полным модулем для общей обработки бухгалтерских данных, который, среди прочего, позволяет проводить полный аудит бухгалтерского учета (прямой доступ к событию с записью и к соответствующему случаю) и все виды печатных форм (ведомости, книги, балансы).

Этот модуль комплектован гибкими возможностями исходящего интерфейса для любого программного обеспечения.

### Фактурирование

Помимо гибкого управления учетными записями клиентов/олжников, которые могут быть настроены, модуль выставления счетов позволяет легко определять и настраивать принципы выставления счетов, автоматизировать и контролировать расчеты, управлять комиссионными платежами производителям, поставщикам и т. д. Этот модуль предлагает полную настройку (выставление счетов, периодичность, тип компенсации, заявления и т. д.) и **обработку выданных в конце периода счетов, с учетом всех международных ставок НДС, компенсации, и т. д.**

**Все инструменты управления авансами так же включены в iMX.**

## ■ Управление риском

---

iMX — идеальный инструмент для управления различными участниками контракта. Это облегчает процесс принятия решений на основе ранее определенных параметров и правил контроля.

От поиска контракта до его расторжения, iMX следует посредством определенных процедур. Каждая сторона требует соответствующих правил контроля для обеспечения эффективного управления рисками и защиты от непредвиденных ситуаций.

Учитывая международный опыт, iMX уделяет большое внимание управлению рисками и остается гибким для любого типа изменений, целью которого является улучшение определенных мер контроля и их внедрение.

## ■ Контакты

---

### CODIX

200, rue du Vallon  
Sophia Antipolis  
06560 VALBONNE  
FRANCE  
Phone: +33 4 89 87 77 77  
Fax: +33 4 89 87 77 00  
Email: [info@codix.eu](mailto:info@codix.eu)  
[sales@codix.eu](mailto:sales@codix.eu)