

СОБЫТИЙНО-
ОРИЕНТИРОВАННАЯ СИСТЕМА
УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ



■ Лизинг – Основные функциональности в iMx

■ Бизнес система управления событиями

iMX это результат многолетних исследований и разработки первого Европейского технополиса: София Антиполис, во Французской Ревьере, недалеко от Ницы.

iMX это инновационное программное решение, которое обрабатывает — в рамках своей уникальной технологии — 100% стандартных функций различных бизнес-отраслей, а также конкретные требования каждого Клиента.

- **iMX** это наиболее эффективная система управления различными видами финансирования и инкасации денежных средств: Контракты, Дебиторская задолженность, Финансирование, Факторинг, Кредитное страхование, Кредитование, Операционный и Финансовый лизинг, Коммерческое кредитование, Добровольная инкасация задолженности (превентивная, ранняя, поздняя), Юридическая инкасация задолженности, Претензии, Судебные процессы и т. д.
- **iMX** предлагает всем пользователям в этих отраслях непревзойденную открытость и универсальность.
- **iMX** стандарт предлагает самый обширный набор функций, как по масштабу, так и по глубине охвата всех операций от потенциальных клиентов до завершения контракта.
- **iMX** интегрированный инструмент моделирования бизнес-процессов и рабочего процесса (**iMX Expert System**), полный веб-портал для внешних доступов (заказчики по самообслуживанию, доступ партнеров по финансированию, онлайн-платежи от должников, обмен мгновенными сообщениями и т. д.), а также полнофункциональный дозвонщик с Интерактивным распознаванием голоса, электронной почтой и т. д.). Поскольку эти модули интегрированные по умолчанию, они легко активируются в **iMX** с минимальными усилиями.
- **iMX** предлагает полную многовалютную и многоязычную поддержку (приложение используется в 50 странах, на 28 языках).
- **iMX** поддерживается специальной командой разработчиков CODIX — первоклассных технических специалистов, а также бизнес экспертом из вашей отрасли, всегда предлагая лучшие рекомендации по реализации с точки зрения бизнеса.
- **С момента своего создания** у CODIX всегда была стратегия непрерывного улучшения набора функций **iMX**. Ежегодно значительная часть бюджета CODIX идет на НИОКР и стандартное обогащение функциональных возможностей набора **iMX**. **iMX** может размещаться у наших Клиентов или размещаться извне в любом центре обработки данных, в том числе на облаке.
- Процессы CODIX сертифицированы в соответствии с ISO 9001:2015.

ПО ЗАКАЗУ



- **iMX** предлагает настраиваемые фрагменты для вашей головоломки, которые помогут вам выполнить ваши организационные потребности. Управляйте всеми бизнес-процессами в рамках единой технической структуры, специально разработанной для вас.

ПОДДЕРЖКА



- **iMX** поставляется с практической поддержкой, предоставляемой на круглосуточной основе с соответствующими договорами SLAs. Доверьте **iMX** и доверьтесь нам.

■ Технологии

Технология CODIX направлена на то, чтобы предложить нашим клиентам мощный и масштабируемый пакет программного обеспечения для бизнеса с максимальным уровнем гибкости в поддержке операций и настройке системы, а также полной интеграции с их ИТ-ландшафтом:

- **Динамическое перераспределение** структур данных по видам деятельности (взыскание долгов, коммерческое финансирование, страхование кредитов) и/или по клиенту. Независимо от характера обрабатываемых данных или их изменения, технологии CODIX позволяют систематически следить за потребностями клиента и обеспечивать их плавную эволюцию.

- **Все данные и бизнес-объекты**, хранящиеся в базе данных, могут использоваться по правилам экспертной системы CODIX (средство моделирования бизнес-процессов и рабочего процесса). Экспертная система — это механизм обработки интеллектуальных правил, который автоматизирует распределение задач и досье/учетных записей пользователям, выполняет бизнес-процессы и рабочие процессы, сложные формулы расчета и процесс генерации текста.
- **Каждое событие**, входящее в систему (после ввода с клавиатуры или взаимодействия данных с другой системой), обрабатывается экспертной системой в режиме реального времени. Экспертная система удовлетворяет ожидания пользователей, автоматизируя повторяющиеся задачи, позволяя пользователям сосредоточить свои усилия на дополнительных задачах, требующих сильных профессиональных навыков. Менеджеры по операциям заметят увеличение производительности и качества обслуживания в результате внедрения технологий CODIX.
- **Надежные и стабильные технологии**: операционные системы UNIX (AIX, HP/UX, SUN SOLARIS) или Linux (RedHat, Suse, Oracle Linux) и Oracle Database обеспечивают масштабируемость от тысяч до нескольких миллионов случаев в полностью безопасной среде управления.
- **Встроенная интеграция**: все инструменты, необходимые пользователю, интегрированы в уникальный пользовательский интерфейс — текстовая обработка, факс, модуль управления документами, электронная почта и телефония, SMS-сообщения.
- **Безупречная веб-архитектура**: iMX работает на модели „Тонкий клиент”, для которой требуется только веб-браузер на рабочей станции пользователя. Внешняя часть состоит из:
 - ✓ Компонентов веб-технологий (Spring MVC, Angular)
 - ✓ Java-апплетов: текстовый редактор Java (CODIX) и инструмент отображения для интегрированных изображений с фреймами (CODIX), которые взаимодействуют с внутренними компонентами iMX через службы REST и служебную BUS
- **Возможность интеграции** в другие системы (такие как общие системы бухгалтерского учета, страхование кредитов EDI, SWIFT/SEPA и т. д.) осуществляется по всем возможным протоколам и методам (сервисы SOAP и REST, очереди, двумерные или XML-файлы по FTP, DB Connect, и т. д.)
- Непревзойденный уровень поддержки CODIX обеспечивается благодаря защищенному удаленному обслуживанию.

■ Программные модули

Программа iMX состоит из трех основных модулей:

- **iMX Внутренний доступ**, для операций бэк-офиса (внутренние операционные пользователи)
- **iMX Внешний доступ**: web-портал самообслуживания для Ваших клиентов, дебиторов и бизнес партнеров
- **iMX Анализ и Решения** (Инструмент Бизнес аналитики/отчетности)

Все инструменты, которые использует компания для коммуникации со своими клиентами и партнерами, встроены и доступны в iMX: почта, факс, телефония, СМС, социальные сети, аватар, др.



■ Настройка

Каждое iMX решение настраивается под специфические нужды Клиентов. Существует 5 уровней настройки:

- Создание экспертной системы без ограничений по характеру или количеству ее правил управления — для управления делами/счетами, расчета или распределения досье, а также для „текстов”, выпущенных системой (письма, электронные письма, факсы), CODIX всегда предлагает полный стандартизованный набор параметров бизнес-процессов, охватывающий весь спектр операций. На этапе настройки этот набор по умолчанию проверяется и изменяется, чтобы адаптировать процедуры к нуждам клиентов, методам локального рынка и т. д.
- Технологии CODIX позволяют обрабатывать любую информацию как на уровне сторон договора, так и на уровне досье/документов. Большая библиотека доступных экранов помогает удовлетворить большинство потребностей и также может быть адаптирована для удовлетворения конкретных требований клиентов.
- Стандартные форматы данных, поставляемые CODIX, отвечают требованиям обмена данными между iMX и остальными информационными системами, такими как система учета. Однако в рамках интеграции iMX может потребоваться индивидуальный „инжектор данных”.
- Решение iMX Plug&Play поставляется с набором стандартных отчетов о деятельности. Они могут быть скорректированы, а дополнительные добавлены как часть настройки.
- Внешний вид внешнего веб-интерфейса (iMX Extranet) согласован с графической схемой клиента.

Хорошо зарекомендовавшая себя процедура установки гарантирует успех каждого проекта CODIX.

Ориентация на потребителя



■ Уровни бизнеса

Решение iMX удовлетворяет потребности широкого круга предприятий, видов деятельности и продуктов:

| Взыскание долгов | Коммерческое финансирование | Лизинг | Личные финансы |
|---------------------------------------|--|-----------------------------|------------------------|
| Дружелюбная коллекция | Факторинг/Финансирование дебиторской задолженности | Автофинансирование | Нераспределенные займы |
| Управление дебиторской задолженностью | Кредитование под залог активов | Финансирование оборудования | Распределенные займы |
| Профилактические действия | Финансирование на уровне счета-фактуры | Займы | Торговая точка |
| Поздний сбор | Обратный факторинг/Финансирование цепочки поставок | | Возобновляемый |
| | Финансирование заказа на закупку | | Ссуды на недвижимость |
| | Амортизуемые ссуды | | Ипотечные кредиты |
| | Неамортизуемые ссуды и кредитные линии | | Консолидация долгов |
| | Софинансируемые займы и мультифинансирование | | Кредитное страхование |
| | Обязательства по подписи | | |
| | Финансирование закупок | | |
| | Кредитное страхование | | |

■ Непрерывные инвестиции в iMX решения

Функциональный охват iMX постоянно расширяется нашими Бизнес-экспертами, чтобы предвидеть потребности рынка и возможности, которые наши клиенты пожелают завтра.

Своевременный запуск нового предложения/продукта является одним из конкурентных преимуществ, предоставляемых iMX нашим Клиентам. Это стало возможным благодаря высоко адаптивным параметрическим характеристикам iMX, а также уникальной стратегии ad-hoc (для каждого клиента), предлагаемой CODIX. iMX используется сегодня в 50 странах и это число растет благодаря нашим глобальным Клиентам. Важным аспектом стратегии продукта CODIX является интеграция в качестве стандартной функции iMX любых изменений, которые необходимо учитывать:

- **Любое местное регулирование в любой стране где используется iMX**
- **Любые методы наиболее адаптированные к местному рынку**

■ Поставка комплектных и интегрированных систем

Все расширенные функции для бизнеса поставляются со стандартной версией iMX. Полная техническая интеграция со всеми системами ИТ-ландшафта наших клиентов является систематическим компонентом для всех наших проектов внедрения.

■ Проекты под жестким контролем и контролируемым бюджетом

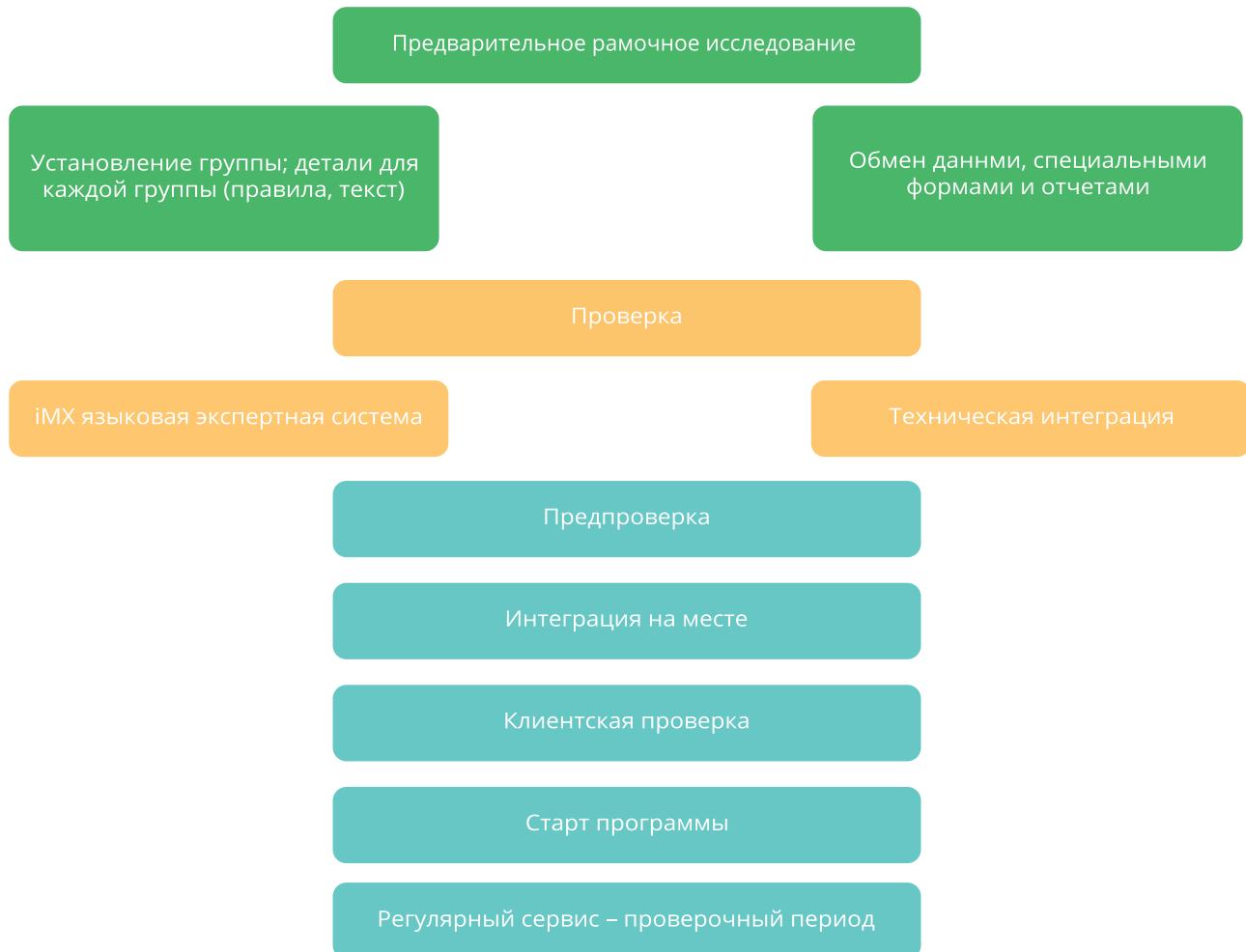
Благодаря команде экспертов, ориентированной на бизнес и ИТ и благодаря хорошо зарекомендовавшей себя методологии настройки, **CODIX гарантирует успешная реализация каждого проекта.**

Все проекты реализуются в установленные сроки/на фиксированной основе, а CODIX фиксирует глобальный бюджет для согласованного объема с самого начала любого проекта.

Уровень настройки системы iMX адаптирован к контексту и потребностям Клиента, начиная с чистых реализаций Plug&Play и заканчивая гораздо более настраиваемыми решениями. В любом случае, поставляется всегда одна и та же система iMX. Отличия заключается только в уровне изменений в настройке и параметризации по умолчанию Plug&Play и количестве интерфейсов. Это означает, что система может развиваться одновременно с нашим Клиентом, расширяя уровень настроек по мере развития потребностей нашего Клиента, весь набор инструментов iMX и мощность доступны каждому клиенту CODIX.

■ Наша методология внедрения

Все расширенные функции бизнеса поставляются со стандартной версией iMX. Полная техническая интеграция со всеми системами ИТ-ландшафта наших клиентов является систематическим компонентом для всех наших проектов внедрения.



■ Больше, чем просто клиенты

С момента своего основания CODIX привлекает интерес и внимание крупнейших компаний во Франции и за рубежом благодаря эффективности, масштабируемости, надежности и открытости своего решения iMX. Эти качества убедили крупные корпоративные группы, лидеров в своих отраслях бизнеса, принять нашу технологию.

Благодаря своей самодостаточной и самофинансируемой структуре, CODIX может быть очень адаптивным и реактивным, и всегда делает все возможное для установления полностью совместных долгосрочных отношений и партнерства с каждым из своих клиентов, от начинающих предприятий до очень крупных международных групп.



Лизинг

- iMX обеспечивает полный функциональный охват полного жизненного цикла лизинга активов и услуг, связанных с лизингом оборудования, лизингом автомобилей, лизингом услуг и недвижимости.
- iMX Leasing может быть реализован отдельно или в любой комбинации с продуктами для потребительского и/или коммерческого финансирования.



- Автоматическая и ручная загрузка активов, обслуживание и страхование каталогов
- Обширное управление поставками/закупками, включая заказы на поставку, предварительное финансирование, последующие поставки и платежи поставщиков
- Реализация контракта в том числе с использованием нескольких активов
- Смена контрактов и обслуживания
- Полное управление активами от покупки до продажи, включая арендный и неарендный период
- Синдицированный контракт, с одним и более финансовыми партнерами
- И многое другое

Перспективы (скоринг, моделирование контрактов)

Управление рисками/Кредитное решение

Управление контрактами и поставками

Фактурирование

Управление учетными записями клиентов/послепродажное обслуживание

Предварительное восстановление, дружеское восстановление, судебное разбирательство, судебное преследование

Претензии: ущерб имуществу, смерть, безработица и инвалидность

Ожидаемое окончание/нормальное окончание

Перемещение/продажа недвижимости

■ Больше деталей: Автофинансирование

Точка продажи (брокер/агенция)/интернет:

- Многоканальный/Многосетевой
- Мультимодельный
- Ценаобразование:
 - ✓ Критерии приложения
 - ✓ Авторизации
 - ✓ Страховки
 - ✓ Сервисы
 - ✓ Пакеты
 - ✓ Форма расчета остаточной суммы
- Конфигурация активов/возможность интеграции с внешней „конфигурацией автомобиля”
- Расчет частичных платежей/таблица авторизаций
- Предварительный скоринг в реальном времени
- Контроль и управление пунктами обслуживания клиентов
- План
- Импорт документов
- Обеспечение единство лица в базе данных (не-дублирование)

Принятие

- Гибкий и настраиваемый рабочий процесс, управляемый экспертной системой
- Скоринг
- Управление лимитами/многоуровневые лимиты
- Менеджмент групп клиентов
- Обязательство по обратному выкупу (поставщиком или другими третьими лицами)
- Анализ досье
- Автоматическое или ручное принятие
- Последовательность приема документов

Снабжение/управление поставщиками

- Соглашения поставщиков
- Создание и последующие заказы на поставку
- Последующая передача активов
- Запись счетов-фактур поставщика
- Контроль за поставщиками
- Исходящие платежи: сгруппированы или разгруппированы/управление периодами платежей

Управление

- Активация контракта
- Показатели управления (набор)
- Внедрение итоговой амортизационной таблицы
- Комиссии брокеру/продавцу
- Фактурирование рассрочки/ренты
- Группировка счетов специально для управления автопарком
- Конфигурируемая настройка счета
- Прием платежей/идентификация/сопоставление
- Контроль потребления/единицы измерения (мили, ремонты, колеса, топливо, моторное масло,...)
- Фактурирование участников
- Платежи поставщикам сервиса и страхования
- Управление обслуживанием активов: входящие запросы (из гаража...), соглашения, выставление счетов клиенту за расходы, не включенные в договор, оплата третьим лицам
- Управление картами, например топливными
- Сбор: превентивный/ранний сбор/юридический: обнаружение неоплаты, напоминания, перепланировка долга
- Контроль клиентского счета
- Контроль парка (транспортного)

- Послепродажная модификация:
 - ✓ Добавить/удалить услуги/страхование
 - ✓ Перезаключение
 - ✓ Раннее частичное возмещение
- Массовые действия: поправки, прекращение, возврат активов
- Управление инцидентами по активам (несчастные случаи, кража...) на уровне лица (смерть, безработица...)
- Расторжение контракта: обычное, раннее и договорное нарушение
- Автоматическое и ручное расширение
- Поиск активов
- Перепродажа активов (третим лицам)
- Освобождение активов

Учет

- Бронирование счетов и платежей
- Потоки запасов и создание активов
- Резервы
- Таблицы бухгалтерской и налоговой амортизации, расчетной в соответствии с местным законодательством
- Нормативные декларации
- Расчет прибыльности

Самообслуживание клиентов

Используя iMX Extranet, клиент имеет возможность следить за своими досье, делать или запрашивать некоторые обновления, создавать новые симуляции, загружать и импортировать документы.

■ Больше деталей: Финансирование оборудования Коммерческое кредитование

Управление активами от начала до конца: от спецификации (особенно для комплексных активов) до продажи активов:

- Управление комплексными активами с использованием аксессуаров и специального оборудования, с возможностью использования каталога (или нет)
- Возможность импорта каталога активов через интерфейс
- Несколько поставщиков для одного комплексного актива
- Управление набором активов с возможностью их разделить
- Мультивалютность: валюта поставки, валюта финансирования, валюта выставления счетов, валюта учета
- Возможность управления (очень) длительным периодом поставки
- Управление различиями между заявкой и доставкой
- Предварительное финансирование
- Управление комплексными финансовыми условиями:
 - ✓ Многошаговость
 - ✓ Сезонность
 - ✓ Один контракт с различными финансовыми условиями (ставки, продолжительность...)
 - ✓ Таблица расчета ликвидационной стоимости (RV)
- Синдицирование/возможность привлечения нескольких финансовых партнеров к досье
- Расчет прибыльности активов
- Управление участием и субвенциями

iMX также поддерживает потребительское финансирование:

iMX управляет всеми типами предоставленных кредитов, денежных кредитов, реструктуризацией долга, консолидацией кредитов, обращение с или без карты.

- Дистрибуционные каналы: напрямую через интернет/брокеры/агенции
- Белая маркировка
- Сравнительное моделирование для одного проекта
- Риск анализ/определение лимитов
- Предложение
- Управление комиссиями брокеру (или продавцу)
- Бенефициаром исходящего платежа может быть клиент или любая другая третья сторона, указанная в контракте
- Множество выплат
- Управление бюджетом и периодом оплат до истечения амортизации основанной на месячном расчете
- Проценты за предварительное финансирование
- Управление картами с или без отсроченным дебитом
- Управление „Специальными операциями“ с рекламными расценками
- Послепродажные акции (с или без комиссий):
 - ✓ Добавление/удаление/модификация страхования или сервиса
 - ✓ Раннее частичное возмещение

■ Контакты

CODIX

200, rue du Vallon
Sophia Antipolis
06560 VALBONNE
FRANCE
Phone: +33 4 89 87 77 77
Fax: +33 4 89 87 77 00
Email: info@codix.eu
sales@codix.eu